

YOUR CHANCE

TOSHIBA



Toshiba ist ein weltweit führender Anbieter von hocheffizienten und leistungsstarken Klimasystemen und Wärmepumpen für Privat- und Businessanwendungen.

Toshiba Klimasysteme & Wärmepumpen wird geführt als lokale Organisation in zwölf europäischen Ländern als Teil der Beijer Ref AB. Unser Hauptsitz ist in Unterschleißheim mit einem zentralen Lager bei München. Wir bieten unter anderem einen indirekten Vertrieb über ein deutschlandweites Fachpartnernetzwerk, sowie über unsere Distributoren an.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Vertriebsfachberater für den Bereich Wärmepumpen | Gebiet NORD m.w.d

Schwerpunktaufgaben:

- Neukundengewinnung im mehrstufigen Vertrieb und Betreuung von Bestandskunden
- Positionierung, Festigung und Ausbau der Toshiba Residential- und Wärmepumpen-Produktpalette im zugeteilten Vertriebsgebiet
- Selbstständige Angebotserstellung, Angebotsbearbeitung, Projektierung und Auftragserlangung
- Kundenberatung und -Schulungen In-House und vor Ort beim Kunden
- Betreuung des gesamten Bestellprozesses
- Teilnahme an Messen und Kundenveranstaltungen
- Bindeglied für Innen- und Außendienst sowie Kunden
- Andere im Rahmen der Tätigkeit zumutbare Aufgaben

Anforderungsprofil:

- Vorzugsweise abgeschlossene technische Ausbildung; Schwerpunkt Kälte - und Klimatechnik oder Zentralheizungs- und Lüftungsbau, vorzugsweise mit abgeschlossenem Meistertitel, staatlich geprüfter Technikerabschluss oder vergleichbar
- Fundierte Vertriebserfahrung im Bereich der Wärmepumpen und Heizungstechnik, vorzugsweise mit Baustellenerfahrung bei der Erstellung von Wärmepumpenanlagen oder Heizungsanlagen
- Guter Überblick über die einschlägigen Gesetze, Normen und Verordnungen im Bereich der Wärmepumpentechnik
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Bereitschaft zum Erwerb von Zusatzqualifikationen und zu laufender Fortbildung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Belastbarkeit
- Hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (Führerschein Klasse B)
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Hands-on-Mentalität

Wir bieten:

- Ein erfolgreiches und dynamisches Team
- Ein attraktives Gehaltspaket mit hoher sozialer Absicherung
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in dem Eigeninitiative und Eigenverantwortung gefördert werden
- Flexibilität und Kreativität
- Mobiles Arbeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: Bewerbung@toshiba-hvac.de mit dem Nenncode: WPNORD0423