

YOUR CHANCE

TOSHIBA



Toshiba ist ein weltweit führender Anbieter von hocheffizienten und leistungsstarken Klimasystemen und Wärmepumpen für Privat- und Businessanwendungen.

Toshiba Klimasysteme & Wärmepumpen wird geführt als lokale Organisation in zwölf europäischen Ländern als Teil der Beijer Ref AB. Unser Hauptsitz ist in Unterschleißheim mit einem zentralen Lager bei München. Wir bieten unter anderem einen indirekten Vertrieb über ein deutschlandweites Fachpartnernetzwerk, sowie über unsere Distributoren an.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt | Standort Unterschleißheim

Vertriebsbeauftragter für den Bereich Key Account Systemgeschäft m.w.d

Schwerpunktaufgaben:

- Betreuung unserer Key Account Kunden im Systemgeschäft
- Gewinnung weiterer Großkunden
- Erster Ansprechpartner für unsere Key Account Kunden für eine erfolgreiche Abwicklung
- Enge Zusammenarbeit mit der Technik und Projektleitung sowie unseren Werken
- Steuerung des Verkaufsvorganges in Zusammenarbeit mit Sublieferanten bis hin zur erfolgreichen Übergabe an den Kunden
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen und Abhalten von technischen Schulungen vor Ort

Anforderungsprofil:

- Vorzugsweise abgeschlossene technische Ausbildung; Schwerpunkt Kälte- und Klimatechnik
- Fundierte Vertriebserfahrung im Bereich der Kälte- und Klimatechnik
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Bereitschaft zum Erwerb von Zusatzqualifikationen und zu laufender Fortbildung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Belastbarkeit
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands (Führerschein Klasse B)
- Hands-on-Mentalität

Wir bieten:

- Ein erfolgreiches und dynamisches Team
- Ein attraktives Gehaltspaket mit hoher sozialer Absicherung
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in dem Eigeninitiative und Eigenverantwortung gefördert werden
- Flexibilität und Kreativität
- Klimatisierte Arbeitsplätze
- wechselndes Obstanangebot im Büro
- nach erfolgreicher Einarbeitung 1 Tag mobiles Arbeiten in der Woche
- Tiefgaragenstellplätze

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: Bewerbung@toshiba-hvac.de mit dem Nenncode: KAS0423