

YOUR CHANCE

TOSHIBA



Toshiba ist ein weltweit führender Anbieter von hocheffizienten und leistungsstarken Klimasystemen und Wärmepumpen für Privat- und Businessanwendungen.

Toshiba Klimasysteme & Wärmepumpen wird geführt als lokale Organisation in zwölf europäischen Ländern als Teil der Beijer Ref AB. Unser Hauptsitz ist in Unterschleißheim mit einem zentralen Lager bei München. Wir bieten unter anderem einen indirekten Vertrieb über ein deutschlandweites Fachpartnernetzwerk, sowie über unsere Distributoren an.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt | Standort Unterschleißheim
Vertriebsfachberater für den Bereich Klimasysteme
Gebiet SÜD-BAYERN m.w.d

Schwerpunktaufgaben:

- Technischer Vertrieb von Split/Multisplit und VRF-Anlagen im Außendienst
- Persönlicher Kundenbesuch durch Reisetätigkeit im zugeteilten Vertriebsgebiet
- Intensive Betreuung und Ausbau unseres Fachpartnernetzes in der Vertriebsregion Süd-Bayern
- Positionierung, Festigung und Ausbau der gesamten Toshiba Klimasystem-Produktpalette im zugeteilten Vertriebsgebiet
- Eigenständige Angebotserstellung und Bearbeitung, Projektierung bis zur erfolgreichen Auftragserrlangung
- Ausarbeitung und Bearbeitung von Leistungsverzeichnissen in Zusammenarbeit mit Planungsbüros
- Kundenbetreuung und -Schulung In-House und vor Ort beim Kunden

Anforderungsprofil:

- Vorzugsweise abgeschlossene technische Ausbildung; Schwerpunkt Kälte- und Klimatechnik vorzugsweise mit abgeschlossenem Meistertitel
- Fundierte Vertriebserfahrung im Bereich der Kälte- und Klimatechnik
- Gute MS Office-Kenntnisse
- Bereitschaft zum Erwerb von Zusatzqualifikationen und zu laufender Fortbildung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, Belastbarkeit
- Selbstständige und sorgfältige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (Führerschein Klasse B)
- Hands-on-Mentalität

Wir bieten:

- Ein erfolgreiches und dynamisches Team
- Ein attraktives Gehaltspaket mit hoher sozialer Absicherung
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit, in dem Eigeninitiative und Eigenverantwortung gefördert werden
- Flexibilität und Kreativität
- Mobiles Arbeiten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung: Bewerbung@toshiba-hvac.de mit dem Nenncode: VSBAY0423